

WARUNKI PRENUMERATY
W KRAJU :

ROCZNIE 8 złr. w. a. — PÓŁROCZNIE 4 złr.
w. a. — KWARTALNIE 2 złr. w. a.

DLA KRÓLESTWA POLSKIEGO :
ROCZNIE 6 RSR.

OGNISKO

DLA WX. POZNAŃ. I SZŁASKA :
ROCZNIE 6 TAL. — PÓŁROCZNIE 3 TAL. —
KWARTALNIE 2 TAL.

LISTY PRZYJMUJĄ SIĘ FRANKOWANE.
INSERATY OPRÓCZ KOSZTÓW STĘPŁA,
OPŁACAJĄ SIĘ PO 7 KR. W. A. OD WIERZSA
DROBNEGO.

Pismo Tygodniowe, poświęcone interesom Rolnictwa, Przemysłu, Handlu, Sztuk i Rzemiosł.

CZEŚĆ ROLNICZA.

O wywozie produktów naszych za granicę.

IX.

Domy komisowe ogłoszeniem programatu donoszą tylko publiczności o swojej egzystencji i o warunkach przyszłego bytu, ale nie wiążą jeszcze tej sieci przemysłowej, która cały kraj łączyć i okryć powinna. Jest to dopiero manifest, za którym iść powinna organizacja. Lecz o pierwszą dużo łatwiej jak o drugie, a co jeszcze od tych dwóch trudniejsze, to ułatwienie stosunków producentom z domem komisowym, i wyrównanie dróg, po którychby się swobodnie produkt do pośredniczącej agencji toczył.

„Posłałbym (mowi każdy producent), ale dalibóg nie wiem jak i które, oraz kim, w czym i kiedy . . . Posłałbym, ale warunków domu komisowego nie znam: na formalnościach żądanych się nie rozumiem, ambarasów nie lubię, kłopotów się boję, a wszelkich zwad, pretensyj i wyrzutów unikam. Potrzebaby wreszcie wyrachować, wiele od korca żądać będą chłopci za przywóz do stacyi kolei żelaznej, i jaka na kolei opłata? Oh, dużo to ambarasów, a Bóg widzi, że nawet nie mam kogo posłać! Ekonoma odrywać nie chcę, sam czasu nie mam, na karbowego liczyć nie mogę i wreszcie nie da sobie rady, a więc trzeba z tem poczekać *ad feliciora tempora* czyli aż to wszystko w tryb swój wejdzie i z manipulacją się obeznamy.“

Tak mówią producenci i ani im się dziwię, bo łatwiej instytucji prawa napisać i plan skreślić, jak nowy obyczaj w życie wprowadzić i przemianę dróg dawnych w społeczeństwie skutecznie. Ale tej wyrozumiałości zabraknąć może domom komisowym, i znowu pomrukują ze swęj strony:

„Ależ dla Boga! cóż może być łatwiejszego do pojęcia i wykonania jak skreślona przez nas instrukcja? Przecież napisaliśmy wyraźnie w artykule N. i w paragrafie Y., że dość jest te lub owe zachować prawidła, aby przesłkę skutecznie i produkt pozbyć i pieniądze odebrać! Cóż możemy więcej napisać?... Jakież większe dać objaśnienia?...“

Zapewne, iż napisaliście panowie wszystko a może i za nadto, ale nawyknień przez czas uświęconych jednym pociągiem pióra nie zmażecie, ani też nowego porządku wumysłach ludzkich żadnym artykułem nie wyłobicie. Producent organizacją przeczyta lub nie przeczyta? zrozumi lub nie zrozumi? Czasem się właśnie szeregu mnogich artykułów przeleknę, i rzuci instrukcją w kąt *ad feliciora tempora*, a swoją drogą staną mu przed oczami przeszkody utrudniające stosunek z domem komisowym, i zwątpi o możliwości zwalczenia onych. Tymczasem przez w pół otwarte drzwi pokoju ukaże się ruda broda Mośka, który się delikatnie zapyta: „Czy z przeproszeniem może mieć to szczęście pogadać z wielmożnym panem?“

Wielmożny pan smutny, a monotonią życia nieco znudzony, kłopotami moralnie zbity, chce się rozerwać i przypuszcza do rozmowy tę figurę wysmukłą, chudą z okiem zapadłym, ale przenikliwem, a z wymową której tu próbkę przytaczam i za którą przepraszam czytelników, niemniej jak i za użycie formy dyalogowej i nieco humorem zaprawnęj.

Producent na wsi. Cóż mi powiesz, panie kupiec?

Mosiek. Ja tędy jadę i wstąpiłem do wielmożnego jaśnie pana, bo może będzie łaska co sprzedać pszenicy, żyto, jęczmień, owies, groch albo wiki?

Producent. Nie, mój panie kupiec, przepraszam cię, aleście nas już dość naoszukiwali!... Dzisiaj wszystkie produkta odsyłam do domu komisowego... Oho! już się wasze panowanie skończyło.

Mosiek. Co to *panowanie* proszę z przeproszeniem jaśnie pana? Żyd nie jest zaden pan, tylko Żyd; i choćby był najbogatszy, bo zawsze będzie Żyd. Pan to co innego: to jest ziedzie, albo zierławca co ma grunt i swój majątek, ale Żyd to tylko patrzy żeby cokolwiek zarobić.

Producent. Pięknem mi tam „*cokolwiek zarobić*“ coście nas przez tyle wieków obdzierali i oszukiwali! Teraz nasze domy obywatelskie bez kłopotów nam płacą najwyższe ceny i interes skończony.

Mosiek. Jaktó najwyższe ceny, proszę jaśnie pana?! To oni będą dokładać jak cena będzie nisko? Jeżeli oni poszlą za granicę, to więcej też nie dadzą jak tam jest

cena, a co oni dadzą ci panowie, to i ja mogę dać, a nawet i więcej, bo Żyd zawsze drożej zapłaci, jak inni.

Producent. Jak to, dasz więcej?... wytłómacz mi się.

Mosiek. Widzi jasnie pan bez urazy: Ci panowie to są wielcy panowie. Więc oni mają wiele expensów, bo mają pokojów, co ich duże pieniądze kosztują, i trzymają sobie urzędników, pisarzy i komisantów, którzy jadą jak hrabiowie drugim klasą na kolei; a Żyd choć wiezie dziesięć tysięcy korcy, to jedzie w czwartym klasie i w Breclawiu nie stoi w gasthaus, ale idzie sobie do innego Żyda spać. Więc cóż jego kosztuje?... Na drugi dzień, to on sobie sam idzie na targ z próbką i sprzedaje z małym zyskiem a wróci zaraz do domu. A pan komisant co jest od takich wielkich domów, to pośle Meklera na plac i kazuje mu sprzedawać. Mekler woli swemu kupcowi życzyć i weźmie od niego rebochem i taniej mu sprzeda. Komisant musi być i z tego kontent, meklerowi także da za jego fatygę i wróci do domu a powiada; iż był targ zły i że ledwie i tak sprzedał. Więc Żyd ma mniej expensów i dla tego może lepiej towar zapłacić.

Producent. Tak jest; ale mimo tego Żyd chce zarobić $\frac{25}{100}$, kiedy domy komisowe $\frac{2}{100}$ tylko komisowego liczą, zawsze więc producent zyskuje sprzedając domom komisowym.

Mosiek. Ale z przeproszeniem wielmożnego pana! Niech pan porachuje transport i ambarasów, i co pan czeka na pieniądze, i co kosztuje fornalki i wozy i kolej i worki i ryzyko, to zawsze drożej wypadnie jak Żyd, co przyjedzie swoim wózkiem, starguje, odmierzy, i będzie zaraz płacić na miejscu, a sobie produkt weźmie i niema żadnego kłopotu.

Producent. I z domem komisowym nie mam kłopotu, odstawię zboże, wezmę zaliczkę i czekam na lepsze ceny a więc spekuluję, gdy zaś wam sprzedam, to muszę się najniższymi cenami kontentować, bo wy właśnie skupujecie u nas wtedy, kiedy tanio a sprzedajecie gdy podrożeje.

Mosiek. A kto to zgadnie że pódrożeje?... Może spadnąć, to dom komisowy nie będzie dokładać, a Żyd jak kupi to choć będzie stracił, to przepadło.

Producent. Wy się jednak niepospolicie na te domy komisowe gniewacie! Djabli wam się figiel wyrządził.

Mosiek. Co my się mamy gniewać! My z tego kontenci: bo kiedy teraz wielcy panowie, co mają swoich wsiów i dóbrów tak już handlują jak Żydki, to my może będziemy za nich na wsiów siedzieć. Bodaj ja tak zdrow był, jak oni będą stracić, a za parę lat to znowu Żyd będzie handlował. Co to jest, bez urazy wielmożnego pana, żeby wielki pan takić rzeczy rozumiał? Żyd, to od małego szachruje, i wie co jak zrobić, ale wielki pan, to nawet nie honor żeby się w handel bawił.

Producent. No, to trudno, musimy się biedzie bronić, ale wieleżbyś mi dał za pszenicę? Oto tu próbka; jest takić 300 korcy.

Mosiek. Bez urazy wielmożnego pana, niech ja ją zobaczę w szpichlerzu, bo z próbki to nie zawsze zna.

Producent. Próbka wzięta wczoraj z kupy, powiedz wiele dasz, a ja porównam z cenami domu komisowego.

Mosiek. Co to dom komisowy! Oni tylko tak mogą obiecować żeby psuć, ale oni nie kupią! Oni chcą dopiero zapytać się kupców z Gdańska, a kiedy się on dowiedzą?! Niech mi wielmożny pan sprzeda, a ja się nie będę pitać tylko dam zaraz pieniądze i będzie *puter*.

Producent. Ale wieleż mi dasz?

Mosiek. A co oni dają? bez urazy!

Producent. Co ci do tego! powiedz ty, to zobaczymy

Mosiek. Niech wielmożny pan odtrąci dwa reńskie na korcu za transport, worki i różnych ambarasów, to ja dam potem o dziesięć krajcarów więcej jak to co oni dają.

Producent. Oszałałeś?! przecież dwa reńskie transport mnie nie kosztuje!

Mosiek. No, to ja dam 15 kr. więcej.

Producent. Dasz na miejscu 10 złr. w. a. to ci sprzedam, a jeśli nie, to pošlę do domu komisowego.

Mosiek. Żeby ja tak sto lat żył i wielmożny pan, w zdrowiu i szczęściu jak oni i dziewięciu reńskich nie dadzą. Zkąd mają dać, kiedy tak nie stoi.

Producent. Oto widzisz ich cennik, notują jedenaście i pół reńskich.

Mosiek. To oni sobie tylko tak piszą na śmiech, bo teraz każdy pisze co jemu się podoba, i kursy to sobie bankier pisze jak mu trzeba. Ja dam pół dziewięcia.

Producent (w gniewie). Idźże do stu d..... bo cię za drzwi wypchnę.

Mosiek. Bez urazy wielmożnego pana, niech się pan nie gniewa, ja już chcę płacić równe dziewięć.

Producent. Ruszaj z panem Bogiem! Nie sprzedam ci, i jutro każe ładować do domu komisowego.

Mosiek. Niech będzie jak wielmożny pan każe, ale ja wiem, że pan będzie stracić. Co najwięcej to jeszcze chcę na złość przyczynić 25 kr. aby wielmożny pan nie posyłał i nie stracił.

Producent. Nie, nie sprzedam, obiecałem już posłać w komis i pošlę.

Mosiek. Jak wielmożny pan nie chce sprzedać, to trudno! klaniam się wielmożnemu panu. (Wychodząc, wystawia jeszcze głowę przez wpół otwarte drzwi.) Niech będzie dziewięć i pół.

Producent. Ani grosza nie ustąpię — bywaj zdrow!

Mosiek. (Wchodząc na powrót.) Co mam robić? niech będzie i dziesięć aby się pan przekonał, że Mosiek lepiej

płaci jak dom komisowy. Ja daję tylko tę cenę aby im zepsuć.

— Takie rozmowy powtórzą się nie w jednym wiejskim dworze, ale domy komisowe zrażać się tém niepowinny, ani producenci mniemać, iżby ułatwienia jakie w handlu ze starozakonnemi znajdują, nie były przez nich sowicie zapłacone. Prawda, iż Żyd oszczędniej administracją przemysłową prowadząc, większe ma korzyści, ale za to targ ogólny produktów psuje, bo tanio od producenta nabywa, tanio kupcowi zagranicznemu sprzedaje, i w ostatecznym obliczeniu produkcji szkodzi. Świeże mieliśmy doświadczenie, iż dyrektor spółki płockiej, natrafiwszy na znowę kupców gdańskich, potrafił przez śmiałą decyzją spławienia znacznych zapasów do Anglii, przerazić i porazić faktoryą gdańską a cenę ogólną produktów podnieść i zapasy swoje po wyższych cenach spieniężyć. Otóż przeciwko konspiracji kupców i przekupniów, faktorów i meklerów, powinna się utworzyć solidarna obywateli z domami komisowemi federacya, tak, iżby nie meklery zagraniczni producentom ceny swe narzucali, lecz aby producenci przez domy komisowe warunki swoje kładli. Do tego zaś przyjść musimy przez wspólne interesów wzajemnych pojęcie i przez szczere a na dobrej wierze oparte zaufanie. Co do pierwszego, nie wystarcza teoria, ale trzeba praktycznie obznajomić się z produkcją miejscową téj przynajmniej okolicy na którą się działa. Potrzeba iżby dom komisowy miał przed sobą przybliżony obraz statystyczny ogólnej produkcji, i zaręczył kupcom zagranicznym, iż może im mniej więcej dostawić pewną i oznaczoną ilość produktów. Powtóre, powinien mieć dom komisowy ruchomych agentów czyli ludzi do szczególnych poruczeń, którzyby w pierwszym przynajmniej roku, byli instruktorami producentów co do sposobu odstawy a razem przygotowania produktów. W końcu powinien dom komisowy, stanąć groźnie na przeciw faktorom zagranicznym *miast najbliższych*, a być ile można zbliżonym stosunkami zgody z odległym portem do którego się ostatecznie produkt odnosi, albowiem pośrednia faktorya jest właśnie owym pasożytem żyjącym stratami producenta a razem i konsumenta.

W handlu książkowym przed dziesięcią laty udało mi się zaraz tę zmianę w stosunkach zaprowadzić i całą faktoryą Lipską przeskoczyć. Skutki téj decyzji pokazały się zbawienne. Otóż to samo z płodami ziemi zrobić można przy roztropnej ale niezbędnej odwadze. Co zaś do drugiego, (to jest z obosólnego zaufania) jedną śmiem dać radę, a tą jest, iżby obywatele ziemscy, najskrypułtniej a powiem nawet najpodejrzliwiej odszukiwali i wybrali ludzi, którym komis sprzedaży swych produktów powierzą; ale wybrawszy ich, niech raczą zamknąć uszy na plotki, komeraże, sarkazmy, negacye, nowiny, rezono-

wania, które złość lub głupstwo miota, bo przy tych przeszkodach nigdy się zaufanie wzajemne ustalić nie może. „*Patrz i mów! ale nie podglądaj i nie przymawiaj!*“ Oto jest pierwsze i ostatnie przykazanie wzajemnych między ludźmi stosunków. Tak jest: każdy ma prawo *widzieć jasno* i to *obiema oczami* swój interes, i mówić o nim pełną piersią, szczerze i otwarcie, ale tylko zli ludzie roszczą sobie prawo podglądania, podsłuchiwania, i przymawiania. Komeraż i plotka, są to muchy które acz bezsilne, drażnią a działając przez nerwy na ducha demoralizują go, i wprawiają w stan zniechęcenia a nawet zniżają potrzebną odwagę i jasnowidzenie w operacjach handlowych. Pełnomocnik czujący się pod ciężarem podejrzliwości, nigdy dobrze interesów nie zrobi, bo się w jego duchu tworzy dualizm, i nie widzi już nie własnymi oczami, lecz musi nie raz patrzeć przez oczy swego mandanta, który znowu patrzy oczami swego doradcy, lub sądzi według zbieranych po ulicy dokumentów. Otóż warunkiem ustalenia się u nas domów komisowych, jest zaprowadzenie wzajemnej dobrej wiary, na gruzach plotek i komerażów, które zazdrość, złość i głupstwo wylega, nędza powszechna suchą piersią karmi, a duch niezgody i społecznego rozerwania choduje.

♡ ♡

Korespondencya z kraju

Korespondencya z Wadowickiego.

Kobierzyn dnia 27 maja 1860.

Wiele to — wiele, przypisywano winy posiadaczom ziemskim. A wieleż to od nich wymagano jako od tych, co niegdyś stali na świeczniku społeczeństwa i o nie jedno chcieliby nas jeszcze obwiniać, aby sprawdzić przysłowie, że „na pochyłe drzewo to i kozy skaczą.“

Jako zaś na rzadkim gruncie, burze pochyla drzewa, tak nie dziw, że nasze brakiem spójności przerzedniałe szeregi, burze pochylały. Lecz jak trokliwą hodo-
włą i drzewo da się sprostować i odświeżyć, tak też i nam pracować trzeba, abyśmy nasze ku upadku chylące się stanowiska podeprzyć i na nowo sprostować mogli.

Cele twoje szanowny redaktorze już dwie ważne ujęły podpory: dawniej *moralności*, przez pisemka ludowe, a teraz *materyalnego bytu* przez urządzenie bióra zleceń rolniczych. Dzwigasza je z całą wytrwałością: a kto widzi twe około dobra rodzinnego znoje, twoją wytrwałość podziwiać musi, i nieśby ci winien swą pomoc, tém więcej, iż ku przeprowadzeniu twych ce-

łów szukasz zawsze uniewinnienia tych, którzy nie ze złej woli lecz z niewiedomości błędzą.

Twoim więc nauczony przykładem pragnę zbadać niektóre powody, naszego przykrego położenia, jako też uniewinnić nasze ziemiaństwo, dowodząc, iż nie w nas samych leży wina, lecz że tylko jest ona skutkiem nagłych przeobrażeń, jakie społeczeństwo ostatnimi czasami przejść musiało.

Wiek nasz nazywamy postępowym, i takim jest w istocie, lecz ma on także i swą odwrotną stronę, jak cień przy świetle. Te czasy postępowe przyniosły bowiem społeczeństwu korzyść połączenia się wiedzy ludzkiej z materią natury, które przez nauki przyrodzone w wysokim rozwinęły się stopniu. Ten wszakże duch czasu uważany rozbiorowo, aczkolwiek mieści w samej idei siłę dodatnią, to znowu w stronie materialnej ma swoją ujemną stronę.

Postęp jako potęga dodatnia jest dla ludzkości korzyścią, lecz z kądże obok niego tyle w świecie skarg i narzekania, tyle walki o istotne potrzeby? Otóż widocznym jest, iż ten postęp wywołał żądze, zniweczył zamięłowanie mierności, i wygłusował z pamięci tę parę wierszy jednego z naszych poetów: iż

„Ten pan zdaniem mojem,”

„Kto przestał na swoim.”

Praktyczność w życiu znika powoli, a zepchnięta z toru przez inteligencją, coraz więcej na teoretyczną prowadzi nas drogę. Uczucie przestało być pośrednikiem między ideą i materializmem: pycha, łakomstwo, zazdrość, ogarnęły społeczeństwo. Pycha pchnęła wielu nie powołanych, (choć natura skoków nie lubi) w wyższe im i niewłaściwe społeczeństwa sfery. Łakomstwo przytłumiło uczucie szlachetne, a zazdrość wywołała poniżenie wszystkiego, coby do wzniesienia się miało prawo, oraz wszystkiego tego, coby dla niej nieprzynosiło w ofierze materialnych korzyści.

Pierwsze potrzeby społeczeństwa wzrosły nad miarę możliwości ich zaspokojenia, a gdy i ziemiaństwo nie było wolne od wspomnianych wpływów, szukało u swej matki ziemi sposobów wyssania ostatnich jej sił żywotnych. Z drugiej zaś strony pomnożona przez zmiany społeczne konsumpcja, szukała wszędzie taniości, nie bacząc na dobroć i trwałość produktów i wyrobów; — a jeżeli do tego dodamy brak równowagi między kapitałem a pracą, niedziw, że te szkodliwe dla ekonomiki ogólnej wpływy, dotknęły najbardziej pierwotną gałąź produkcji, *rolnictwo*.

Poczulo wielu ziemian to przykre położenie. Duch czasu ogarnia myśl społeczną. Widzimy ludzi z inicjatywą zawiązujących ku dźwignieniu rolnictwa domy zleceń rolniczych.

Łączmyż się przy ich ognisku, jak żołnierze w rozsympce będący około swojej chorągwi. Skupiajmy tam nasze interesa ku pozyskaniu zwycięstwa naszej sprawy, uzbrojeni kredytem, wiarą i zaufaniem w walce jaką dziś z zagranicą i konkurencją odbywać musimy, ażeby zdobyć to, co nam brakuje, t. j. KAPITAŁY.

Bo gdy inne odcienia prac społecznych jako to kupiectwo, fabryki i po części rękodzielnictwo organizowały się, otwierając kredyt przez rachunkowość podwójną *mieć i być winnym*: Rolnictwo w tej trudnej walce z przyrodą i z czasem, stało zawsze samo i opuszczone, nie mając w działaniu odbytowem żadnej spójni i wspólności.

Aby rolnictwo przyjść z czasem mogło do kapitałów, potrzebuje:

- 1) *Firmy*, któraby nasze interesa skupiała i zarazem była rękojmią dla naszych z zagranicą lub z handlowymi domami czynności.
- 2) *Banku rolniczego*, aby uzyskiwać w nim kredyt, mogący w krótkim czasie stać się pomocą, jako kapitał obrotowy.
- 3) *Kredytu wzajemnego*, abyśmy i my byli z czasem w możności produkta nasze dawać za pośrednictwem dwóch pierwszych instytucyj na kredyt, lub w zamianę, bo przez to pomnożymy obrot naszych produktów.

Banki same nas nie zbawiają, — bo jeżeli nam bank, przez pożyczkę zastąpi brak kapitału obrotowego, to nie może (jako instytucja formą urzędową związana) trudnić się sprzedażą naszych produktów. Tę sprzedaż będą nam załatwiać domy zleceń rolniczych. Ale potrzeba przejąć się nam uczuciem rzetelności i punktualności w dostawianiu naszych płodów, jako też i doborom produkcji, czego (uderzmy się w piersi) u nas z własnej naszej winy brakuje; bo wyjałowiona matka ziemia, lekki i chudy plon wydaje. Potrzeba nam się starać o doborowe produkta, aby wytrzymać obcą konkurencją na europejskich targach, a z czasem ją i przewyższyć.

Bank może dawać zaliczki na złożone u niego lub w składach komisowych produkta nasze, a w miastach jak zamożność wzrastać będzie, postawi nas w możności pokredytowania produktów naszych za pośrednictwem domów zleceń (w stosunkach handlowych z zagranicą obeznanych). A gdy dom taki komisowy naturalnie wyższe, bo za dane w kredyt, osiągnie ceny, to i procenta doliczy, które obcy płacić nam będą, a ta wyżka sownie nam nasze korzyści i zyski domów komisowych opłaci.

Gdyby wszystko w ruchu ogólnym handlu gotowizną czyli pieniędzmi płacić się miało, handel i fabryki zna-

czniejsze niemogłyby były rozwinąć się tak wysoko, bo wartość produkcji ogólnej o wiele bardzo przewyższa ogólną gotowiznę monety obiegowej, a tę przewyżkę zastępują weksle, rozmaite papiery i kredyt. A tych to pośredników i reprezentantów wartość, umiejętnie użyta powiększa korzyści przedsiębiorców. Ale iżby tu wspomniane odnosić korzyści, trzeba osiedlać się w pobliżu dworców kolei i telegrafów po miastach, a co dziś dla trudniącego się na wsi producenta jest nie moźebnym, to łatwo mogą w ich zastępstwie dopełniać, domy zleceń rolniczych.

Domy zleceń czemże więc są?

Są to zbiorowe ogniska rozpromienionych po kraju producentów, czyli jakoby ich pełnomocnicy i pośrednicy między produkcją a konsumpcją, a tych promieni focus (czyli punkt zbioru) oznaczony firmą, szyldem i księgami rachunkowymi, stanowi rodzaj księgi hipotecznej naszej pracy i zabiegów. W nich to odzwierciadla się zbiorowo i okazuje potęgą naszej pracowitości i produkcji, i prędkiej zawsze odgłos znajdzie, aniżeli pojedyncze wysilenia w illuminarzach gospodarstwa rolniczego.

Domy zleceń są niejako zbiernikiem sił, które zawsze lepiej i korzystniej użyć się dadzą wskupieniu, a niżeli pojedynczo wzięte lub stojące w szeregu liczb koło siebie stojących.

Nieróbmy zaraz, jak to u nas zwykle bywa interesów „*en gros*” ale cierpliwie.

Znośmy po trochu ziarnka do ziarnka,
Uzbiera się z tego miarka;
I czy po łasce czy po korczyku,
Zliczym za wszystko zboże na stoliku
W zleceń naszych domu
Co przypadnie komu.

K. Lip.

Weteran podupadłego ziemiaństwa.

Listy ze wsi.

III.

W szesnastym numerze „*Ogniska*” podałem kilka typów rozumów gospodarskich. Ponieważ ten przedmiot jest nie wyczerpany, kilku z przyjaciół moich nakłaniało mnie aby go dalej prowadzić. Pierwszy więc co mi pod oczy podpada będzie *gospodarz skniera*. Idealnym i całą mądrością jego do której dąży bez przestanku jest unikać wszelkich, choćby najpowszedniejszych wydatków. Zawód jego dzieli się na dwie części to jest: epokę pańszczyznianą i popańszczyznianą. W pierwszej oczywiście obrabiał wszystko pańszczyzną, a chociaż licha była ta robota, szło przecież jakos; grunta

były uprawione, było co sprzedać; dukaty szły do szkatuły pod szczelne zamknięcie; dnie procentowe od wypożyczanego na ciężkich przednowkach zboża, wystarczały tam, gdzie pańszczyzna nie wystarczała; a choć budynki były w złym stanie, w domu dosyć nie chłujnie, dziedzieniec zarastał trawą (bo goście go nie zajeżdżali) czynszowe kapłony, jaja, kury i gęsi, dostarczały na stół materyałów, a więc życie miało przynajmniej ten powab, iż nie a nie niekosztowało. Od roku 1848 którego pamięć dotąd skniera przeklina, nastąpiła epoka druga wcale od pierwszej odmienna. Sąsiedzi co lubo dawniej nie bardzo go uwielbiali, sądząc ze skutków i widząc dobry byt, wysokie mieli o gospodarskim jego rozumie wyobrażenie, dzisiaj poznać go nie mogą. On sam nie może się pojąć z sobą, bo mu się w głowie zupełnie zmąciło; nie może pogodzić wewnętrznego wstrętu od wydatków z ową nieubłaganą koniecznością, co zagląda mu do kieszeni. Ziemia w znacznej części leży odłogiem, a to co się uprawia nigdy na czas nie jest zrobione. Kiedy inni już zapomnieli o skończonych zasiewach, on dopiero wyjeżdża w pole, kiedy u tamtych zbiory już zwiezione, u niego żniwo najgorętsze, bo niechcąc płacić tak drogo, czeka zawsze tańszego czasu. Obszerne łąki stoją nieskosizone czekając zimowych śniegów, bydlą roboczego brak, bo zakupić się go boi. Czeladzi dworskiej nie utrzymuje, oficjalistów źle płaci, a więc ludzi porządných i uczciwych trzymać nie może, kradną go też na wszystkie strony bez litości.

Gorzelnia jedna mogłaby dochód przynosić, bo posiada lasy obfite, glebę stóśowną i odbył w znacznej propinacyi, ale dyrekcją jej powierzył Żydowi, bo ten małą kontentuje się zapłatą, a chociaż nietylko go okrada, ale najlichsze daje mu wydatki, a tak że obliczwszy codzienne ztąd straty, mógłby nie jednego ale kilku utrzymać gorzelników, znosi wszystko cierpliwie, bo zdaje mu się, że cała na tém zasada, ażeby grosza nie wydać z kieszeni. Gospodarstwo takie coraz oczywiście bardziej dąży do upadku, a skniera ani się spostrzeże, gdy dawne zasoby wyczerpią się powoli. Ani się spostrzeże. zkąd przyszło do tego, że on, co tak umie oszczędzać grosza, co żadnego w życiu nie zrobił wybryku, co sam sobie żałował wszystkiego, co nikomu nie niedał, a przeciwnie nawet, gdzie się tylko zdarzyło nie omieszkiał korzystać od drugich: on co niegdys, lubo z wielką ostrożnością wypożyczał na gruby procent kapitały, i zawsze czuł się w dobrym bycie, dzisiaj nie tylko czuje niedostatek, ale już nawet lichwa zagląda mu w oczy. Łatwo atoli wytłomaczyłby to sobie, gdyby znał stare przysłowie: „*że skąpy dwa razy traci*” — bo wtedy zamiast uporczywej walki z obecnym stanem, w której szamocze się bezsilnie, starałby on się zastósować do niego; a wzięwszy w rękę tę samą kredkę którą dawniej władał po mistrzowsku, obli

czyłby snadnie gdzie i kiedy potrzeba uczynić wydatki, gdzie i jak trzeba nasmarować tę machinę, ażeby nie stanęła, lub też jałowych kółek na proch nie starła, czyniąc je nadal nie do użycia. Jak wszędzie bowiem tak i tym razem niebezpieczną jest jednostronność, a za równo można grzeszyć zbytkiem w wydatkach, jak zbytkiem w oszczędności.

Gospodarz *mazgaj* to pocziwa dusza! możesz go przyłożyć na rany. Nie sprzeciwi on się nikomu, służbie u niego jak w raju, bo każdy robi co mu się podoba, a chociaż nie dojé czasami, bo w domu nieład, a w spiżarni pustka, to za to nie natęży się w pracy, a kiedy przyjdzie szczęśliwsza chwila i na przykład świeżo po zbiorach namłóć zboża, zwiozą siano, nakopią kopce kartofli i w gorzelnii się zadymi, to już wtedy wszyscy, mają zapusty! jedzą, piją bydło swoje wypasają, rodziny i przyjaciółom osiadłym na wsi nie szczędząc też udziału w tych darach Nieba. Gospodarz *mazgaj* patrzy na to wszystko przez okno, bo z ciepłego pokoju nie rad wyrusza, serce ma złote, łagodność anielską, wszelkim więc usterkom sług i oficyalistów gotów jest pobłażać. Sam pełen uczciwości, szlachetności i delikatności, nie przypuszcza, ażeby podwładni jego byli innemi. Przejęty zasadami demokracji i filantropii, wszystkich uważa za równych sobie, a chociaż czasem dadzą mu się i we znaki, to nie może on przenieść na siebie, ażeby złe skarcić surowo. Pełen najlepszych chęci dla ludzkości i oświaty, którą wraz z moralnością chciałby rozszerzać pomiędzy ludem, nie wie że takim niedołącznym i miękkim swoim postępowaniem rozszerza przeciwnie największą niemoralność. Ludzie u niego samopas rozpущeni, nie czując nad sobą rozsądnego kierownictwa, psują się i marnieją folgując sobie we wszystkich namiętnościach, do jakich niski stopień oświaty czyni ich zdolnemi. Kradną, piją, próżnują, drwiąc w duchu z niedołącznego pana, który im na to wszystko pozwala. Biada temu co przyjmie sługę z domu jego ale biada i słudze co wyszedł z takiej szkoły, bo dla niego skończona kariera, i ten chyba tylko wyjdzie tam dobrze, co pomny na jutro tak potrafił się kierować i tak korzystać z danej sposobności, iż zapewnił sobie byt niezależny; bo pana takiego drugiego trudno mu będzie znaleźć. Trafia się nawet, że po kilku latach tego gospodarstwa, fortuna obróci koło a majątek z rąk *mazgaja* przechodzi w ręce ukochanych sług jego. Myliłby się kto by mniemał iż pozyskał on u nich wdzięczność przynajmniej, czują oni bowiem dobrze iż nie z własnej woli tak hojnie ich wyposażył, ale raczej to co zyskali, zawdzięczają własnym zabiegom i skrzętności. I owszem wyrzut sumienia od którego nawet największe nie ochrania zepsucie, a którego pan taki żywym im jest przypomnieniem, powoduje ich nienawidzić

go w duszy i usunąć jak najrychlej z przed oczu swoich. Sąsiedzi tak zwani przyjaciele, co w świetnych czasach nie omieszkali korzystać z dobroduszości jego, i chętnie pod gościnnym jego dachem się rozpościerali, wzruszając ramionami podrywając teraz z upadku jego, tyśiączne powtarzając anegdoty. Ręki niepoda żaden, bo na cóż wreszcieby się to przydało, kiedy *mazgaj* największe dostatki gotówby był nierządem na nowo rozrównić. Lepsi tylko ubolewać będą nad losem jego, a może znajdzie się który, co nie odmówi mu swęj gościnności i przyjąwszy do siebie, poświęci mu ciepły kącik, gdzieby jako rezydent resztę dni spędził. A może to uczynić śmiało, bo pocziwa ta dusza nie zamąci wody nikomu. Zastósuje się do wszystkiego, będzie bawił dzieci, kobietom rozpowiadał anegdotki, zagra w preferansika, zabawi gości, a jeżeli umrze kiedy w domu przyjaciela, to i prędko wszyscy pocieszą się po nim.

Gospodarz *Samo-chwał* wiecznie kontent i przekonany o swęj nieomyślności, ma zawsze co opowiadać o swęjm gospodarstwie. Konie u niego najparadniejsze, bydło najpiękniejsze, owce najlepszej rasy, w gorzelnii okowita leje się strugą, śpichlerze zasypane zapasami zboża, którego nikt tak drogo, jak on nie sprzedaje. Słowem wszystko doskonałe; z uśmiechem pogardy mówi on o sąsiadach, dziwi się niewymownie jak można na złe czasy narzekać, każde niepowodzenie przypisuje tylko głupocie i nieumiejętności. Gdy słyszysz to wszystko, a nie znasz jeszcze osoby, i dobroduszenie uwierzysz w to co prawi, z początku ogarnie cię jakieś uwielbienie dla tęj genialnej wyższości, z którą gdy się porównasz i wszystkie twoje błędy, usterki niepowodzenia zestawisz, tak uczujesz się zniweczonym i upokorzonym, że chęć ci odpadnie wracać do domu. Gdyby atoli przypadkiem jakim dało się rzecz poznać bliżej, z jakimże zadziwieniem, z jaką otuchą przekonałbyś się iż wszystko to tylko w słowach, bo wszędzie to samo słońce świeci, te same deszcze padają, ci sami ludzie błędzą, a cuda nigdzie się nie dzieją. Ponieważ atoli w tych czasach efronterya i kłamstwo wielką odgrywają rolę, nie ma się dziwić czemu, iż gospodarz *samo-chwał* tak długo odgrywa swoją rolę, zanim ludzie poznają się na tych farbowanych lisach, i zanim skutek nie okaże, iż *nie wszystko złoto co się świeci*.

Fr. W.

Handel exportacyjny jaj.

Dziwią się nasze gosposie w Krakowie, dla czego dzisiaj kurczęta u nas tak drogie?.. Odpowiedź na to łatwa, iż kółej żelazna nastęrczyła sposobność exportacji jaj za granicę. Włoscianki nasze zamiast przycho-

wywać kurczęta i starać się o kwoki, wołą sprzedawać jaja, które niezmierny mają pokup. W roku 1818 a nawet 1830 kupowało się w Krakowie mendel jaj czyli sztuk 13 za 6 groszy polskich, czyli 5 xr. w. a. kiedy dzisiaj płaci się za mendel, gr. 26 czyli 19½ kr. w. a.

Co tydzień kolejną żelazną w Krakowie wychodzi najmniej 150 Beczek naładowanych jajami, każda zaś beczka mieści w sobie do 50 kóp, a zatem w ciągu tygodnia wychodzi z Krakowa od 7000 do 10,000 kóp jaj. Handel ten zyskowny prowadzą starozakonni. Szczęść im Boże! ale to pewne, iż nie zadługo białe raki będą u nas droższe od czerwonych, a kurczęta od bażantów.

Kora wierzby używana jako lekarstwo dla Owlec.

Wyjmujemy z francuskiej gazety „*Moniteur industriel*” co następuje: Pewien francuski właściciel zasadził kilka morgów wierzby na takiej przestrzeni ziemi, która prawie nie była zdolną do produkcji, jakiegokolwiek białego zboża. Wiadomo że liście kory wierzbowej, zawierają w sobie pewne części które w chemii są znane pod nazwiskiem Salicin, a zadane owcom skutkują nadzwyczajnie przeciw zimnicy i wodzie oraz we wszystkich chorobach pochodzących z soków zepsutych. Wzwyż wspomnianemu właścicielowi chorowały owce na zarazę śledziony i miał je zupełnie za stracone. Wszystkie sposoby leczenia na nic się nie przydały, spróbowano więc zadawać im przez kilka dni liście i korę wierzby, które skutkowały tak pomyślnie, że w przeciągu kilku dni całe stado owiec zupełnie wyzdrowiało. Kilka razy później w podobnych wypadkach używano tego samego środka z równym skutkiem, a kora i liście wierzbowe stały się bardzo pewnym lekarstwem przeciwko dychawicy, i różnego rodzaju kaszlu u owiec. Inni właściciele używając w podobnych razach korę i liście wierzbowe, ochronili swe stada od niechybnej straty.

H. R.

Ceny zboża na targu Wroclawskim

z dnia 6 Czerwca 1860 r.

(zredukowane na monetę austriacką licząc talar pruski po 1 zł. 98 c.)

Pszemica biała za korzec od 10 zł. 53 cent. do 10 zł. 93 c. i do 11 zł. 46 c.

Pszemica żółta za korzec od 10 zł. 26 c. do 10 zł. 53 c. i do 10 zł. 80 cent.

Żyto za korzec od 7 zł. 6 cent. do 7 zł. 47 c. i do — zł. — c.

Jęczmień biały za korzec od 6 zł. — cent. do 6 zł. 40 c.

Jęczmień żółty za korzec od 5 zł. 33 c. do 5 zł. 60 cent.

Owies (galicyjski) za korzec od 3 zł. 33 c. do 3 zł. 86 cent.

Owies (szląski) za korzec od 4 zł. — cent. do 4 zł. 26 cent.

Groch (do gotowania) za korzec od 7 zł. 6 c. do 7 zł. 47 c.

Groch (pastewny) za korzec od 6 zł. 53 c. do 6 zł. 80. c.

Wyka za korzec od 5 zł. 20 c. do 5 zł. 33 c.

Tymoteusz za k. od 17 zł. do 20 zł. — c. i do 22 zł. 50 c.

Koniczyna czerwona za korzec od 26 zł. 50 c. do 30 zł. i do 36 zł. 50 cent.

Koniczyna biała za korzec od 40 zł. do 57 zł. i do 73 zł.

Okowita za 100 k. a 80% Tralles. od 34 zł. 50 c. do 35 zł. 50c.

Na dzisiejszym targu kupcy okazywali większą ochotę do wchodzenia w transakcje, pomimo że dowóz był bardzo znaczny. Pszenica w obydwóch kolorach odchodziła po trochę wyższych cenach. Za niektóre partje żyta wyżej płacono. Jęczmienia w dobrym gatunku szląskim nie było, w skutek czego ceny cokolwiek podskoczyły. Za owies płacono także kilka srebrników więcej. Na groch wcale nie było kupca. Koniczyna czerwona podskoczyła cokolwiek w cenie w handlu, białej koniczyny nie zaszła żadna zmiana. Okowita podskoczyła w cenie.

Praga 20 Maja. Cukier. Na dzisiejszym targu panowała stagnacja a ceny słabo się trzymały, z powodu że zamiejscowe domy hurtowne ograniczały się na częściowych i małych zakupach. Płacono za białą rafinadę 36-37 zł. za melis 35-35½ zł., za melis w średnim gatunku 34-35 zł. Za melis w poślednim gatunku 34-35 zł.

Praga 2 Czerwca. Wełna. Z powodu zimowego powietrza strzyż wełny się spóźnił. W tym tygodniu fabrykanci ze Saksonii i Reichenburga zakupili kilkaset cetnarów wełny jedno i dwustronnej po 124 i 128 zł. w. a.

Praga 2 Czerwca. Okowita. Na dzisiejszym targu panowała stagnacja w handlu, a kupcy kupowali tylko spirytus na potrzebę miejscową i nie okazywali żadnej ochoty do zawierania kontraktów z warunkiem późniejszej odstawy. Płacono za gradus w mocniejszych gatunkach 48-49 centów.

Wiedeń 30 Maja. Woły. Na wczorajszy targ przypędzono wołów z Węgier 811 sztuk, z Galicyi 1429 sztuk, z okolic Wiednia 155 sztuk, z których zakupiono na potrzeby stolicy 1524. Na prowincye rozkupiono 793. Niesprzedanych zostało 78 wołów. Waga szacunkowa sztuki wynosiła 420 do 770 funtów. Cena w przecięciu za sztukę 120-205 zł. Za cetnar 24-27 zł. w. a.

Wrocław 1 Czerwca. Wełna. W porównaniu do ilości wełny która się znajdowała na składach, odbyły się znaczne transakcje. Sprzedano około 1500 cetnarów, ruskiej i polskiej wełny. Na końcu maja pozostawało jeszcze na składach około 1500 cetnarów wełny zeszłorocznej. Kupcy zaczynają wchodzić w transakcje o nową wełnę, a o rezultacie, damy sprawozdanie w następnych naszych raportach. (Z Izby handlowej.)

Około Paryża obsiewają 1380 hektarów warzywami i do uprawy zatrudniają około 9,000 ludzi i 1700 koni. Do uprawy tych ogrodów i inspektów, zakupują właściciele rocznie nawozu za 1,800,000 fr., a sprzedają warzywa za 13,500,000 fr. Nowalje sprowadza Paryż z Algeryi, która produkuje już w początkach stycznia, zielony groszek.

Chmiel. Według statystycznych sprawozdań, Anglia produkuje chmielu rocznie 500,000 cetnarów, Bawaria 73,600 cetnarów, Czechy 41,000 cetnarów, Belgia 20,000. Alzacya 16,000. W. ks. Północna 15,000 cetnarów, księstwo Badeńskie 14,000, Brunswik 11,000, Wirtemberg 6,000 cetnarów, inne kraje 5,000 cet. Ogółem 710,000 cetnarów. — Galicya najmniej produkuje, a jednak i gleba i klimat téj uprawie sprzyja. W tym roku dopytywano się często domu komisowego o ten towar, lecz żaden się z producentów nie zgłosił, a wreszcie nie tylko uprawa, ale i konserwacja tego produktu jest u nas zaniedbana, bo słabo w beczkach utłoczony wieńtrzeje, a czasem nie dość wysuszony, pleśnieje, lub czernieje, i zamiast się pokrywać złotymi kryształkami, wygląda jakby posypany popiołem. — Należałoby pomyśleć o wydoskonaleniu téj produkcji, nader korzystnej, a do kraju naszego zastosowanej

KURS PAPIERÓW PUBLICZNYCH I PIENIĘDZY

W WALUCIE AUSTRIACKIEJ.

Kraków 8 Czerwca.

	żądata	płaca
Banknoty polskie za 100 zł. now.	złp. 345	339
Ruble obrączkowe agio	108	107
Talary pruskie za 150 zł. now.	75	74
Srebro nowe	złr. 133	131
Półimperyały rosyjskie	10 80	10 65
Napoleondory 20-fr.	10 70	10 55
Dukaty holenderskie ważne	6 18	6 11
Dukaty austriackie	6 25	6 18
Listy zastawne galicyjskie z kuponami	87 1/2	86 1/2
Obligacje indem. z kupon.	72 50	72 50
Pożyczka narodowa z r. 1854	79 20	78 —
Akcyje kolei galicyjskiej. za sztukę	131 —	129 —
Listy zastawne polskie z kuponami	złp. 101 1/2	100 1/2 —

Wiadomości handlowe i przemysłowe.

Kraków 8 Czerwca. Na dzisiejszym targu praktykowano w przecięciu ceny następne w wal. austriackiej:

pszenica	za mierzycę	5-30
żyto	" "	3-36
jęczmień	" "	2-75
owies	" "	1-62
ziemniaki	" "	1-10
siano	centnar	08-0
słoma	" "	0-55

Dom Kommissowy w Krakowie. Zakupuje rzepak z odstawą w końcu Sierpnia, świeżego bowiem przeznaczonego do dalszych przesłetek użyć nie może. Za rzepak zimowy czarny, bez pleśni i dobrze wyczyszczony ofiaruje od 9-10 zł. w. a. z odstawą do Krakowa. Osobom zaś które do dziś dnia z Domem Kommissowym stały w stosunkach interesów, daje zaliczki pieniężne. W ogólności osoby które miały znani do czynienia tem samem faworyzowane będą w zaliczkach.

Z Wrocławia odebraliśmy także zamówienia na rzepak ale nie drożej jak 11 1/2 zł. w Wrocławiu, a więc rachując kosztu transportu nie ma dotąd korzyści w tę stronę kierować przemysł rzepakowy.

INSERATY.

Jest do nabycia z wolnej ręki
w obwodzie Sandeckim

REALNOSĆ

za 8,000 zł. w. a.

obejmująca DOM MUROWANY na piętro a w podwórzu mająca DOM DREWNIANY także na piętro obecnie wypuszczony na lat 10, na urzęda powiatowe i arezsta. Oba te domy przynoszą rocznego czynszu złr. 850. Długów niema żadnych.

W tymże samém miejscu jest do sprzedania za 4,000 złr. w. a.

dom drewniany nowo wybudowany z ogrodem przynoszący rocznego dochodu 450 zł. w. a.

Bliszą wiadomość udzieli Dom Komissowy w Krakowie.

(52-1-3)

Są do wynajęcia

każdego czasu 4 pokoje, przedpokój i kuchnia na pierwszym pięttrze przy ulicy Brackiej za złr. 450 rocznie. Prócz tego jest do wypuszczenia tajnia i wozownia za złr. 100 rocznie.

Bliszych szczegółów udzieli Dom Komissowy.

(53-1-3)

TECHNIK

praktyczny posiadający oraz najdokładniejszą wiadomość tak gospodarstwa jako i gorzelnictwa. życzy sobie objąć zarząd majątku lub większej gorzelni. Bliszą wiadomość franko J. J. D. Tarnów post. rest.

(49-3-3)

SUKNA

z FABRYKI LEŻAJSKIEJ

1500 łokci

jest w Domu Kommissowym po nader niskich cenach do sprzedania. Sukno to szczególnie dla rolników przydatne sprzedaje się postawami, z pewną dla kupującego korzyścią. Cena łokcia 1 zł. w. a.

Ziemniaki karczochowe

bardzo wydatne i kształtem oraz smakiem do karczochów zbliżone, są w domu Kommissowym do nabycia — ćwierć 1 zł. 50 c. wa.

Wyka, Tymotka, Lucerna, Reigras, nasienie Buraków,

są jeszcze do sprzedania w domu Kommissowym.

(46-3-3)

Ces. Król.
Uprzywilejowana
FABRYKA
MACHIN I NARZEDZI
ROLNICZYCH
L. Zieleniewskiego i Spółki
W KRAKOWIE

czyniąc zadosyć ogólnemu życzeniu i potrzebie ma zaszczyt zawiadomić, iż przy téj zostaje urządzoną

odlewnia żelaza i metalu, w której obecnie wszelkie obetalunki przyjmuje i w dwóch dniach sztuki do 30 cetnar. ważące wykonywa.

Przy założeniu téj odlewni, fabryka miała na względzie jedynie dogodność szanownej Publiczności, pochlebia sobie przeto, że piznemi zamówieniami zaszczyconą zostanie.

(50-2-6)